

Svante Lundqvist

Svante Lundqvist har gjort sig känd som en ledare som skapar resultat genom en rak och okomplicerad ledarstil. Med 30-års erfarenhet från IT-branschen och drygt 20 år inom ledarskapskonsulting har Svante byggt upp en gedigen kunskap om hur olika verksamheter kan förbättra sin lönsamhet genom att använda IT som en väsentlig del i affärsverksamheten.

Svante har skaffat sig sin erfarenhet genom positioner som VD och andra ledande befattningar inom allt i från internationella börsbolag, till mindre svenska verksamheter. IT har alltid varit en betydelsefull del i hans ansvar. I sin konsultroll har Svante förutom ett flertal "chef att hyra" genomfört uppdrag av högsta strategiska vikt.

Som person är Svante positiv, drivande och orädd. Hans affärsmässiga talang och operativa läggning skapar resultat. Han visar stor entusiasm i alla situationer och har en pragmatisk grundinställning, hög kreativitet och tålmodighet vid problemlösning.

- Chef att hyra / Projektledning
- Coachning / Mentorskap
- Affärsstrategier/Affärsplanering
- Marknadsföring/Försäljning
- Ledning och notering av börsbolag
- Förmedling av företag
- IT-strategi och IT-ledning
- Outsourcing/Upphandling/Förhandling
- Serviceavtal/Leveransstyrning
- Förändringsarbete
- Informationslogistik

Exempel på uppdrag

AGA/LINDE KONCERNEN

EFTER GENOMFÖRD IT-STRATEGI, MEDVERKAN I PROCESSEN ATT TA FRAM KRAVSPECIFIKATION SAMT UPPHANDLA ERP-SYSTEM. MEDLEM I STYRGRUPP. IT-, DRIFT- OCH UTVECKLINGSCHEF ATT HYRA. PROJEKTLEDARE KONSOLIDERING AV IT-VERKSAMHETER I SVERIGE. UPPHANDLINGSSTÖD VID OUTSOURCING AV IT-DRIFT. MENTORSKAP FÖR NYA CHEFER. UPPHANDLING AV VÄXEL OCH DATA-/TELEKOMMUNIKATION SAMT MEDVERKAN VID ETABLERANDE AV CALL-CENTER.

ABB ASEA SKANDIA AB

VERKSAMHETSANALYS OCH FRAMTAGANDE AV IT-STRATEGI. DENNA LADES SOM GRUND FÖR UPPHANDLING OCH IMPLEMENTATION AV NYA SYSTEM SAMT UPPBYGGNAD AV EGEN DATORDRIFT. TIDIGARE KÖPTES DENNA TJÄNST FRÅN SERVICEBYRÅ INOM ABB-KONCERNEN.

BC BACKUPCENTRALEN AB

FRAMTAGANDE AV STRATEGI OCH PLAN FÖR IGÅNGSÄTTNING AV NY TJÄNST INOM KATASTROF-BACKUP I IBM AS/400 MILJÖ. SAMTALSPARTNER OCH RÅDGIVARE VID UPPSTARTANDE AV KONSULTVERKSAMHET. FRAMTAGANDE AV AFFÄRSPLAN FÖR KONCERNENS VERKSAMHET I SKANDINAVIEN.

BANCO FONDER

GENOMFÖRANDE AV IT-STRATEGI SAMT FÖRSLAG PÅ FRAMTIDA IT-SYSTEM.

DF CERTIFIERING AB OCH DF DATAKÖRKORTET AB

INHYPD SOM VD I BÅDA BOLAGEN.

ERICSSON

BOLLPLANK I IT-STRATEGISKA FRÅGOR FÖR ERICSSON-KONCERNEN. GENOMFÖRANDE AV MARKNADSANALYS AV OLIKA APPLIKATIONSUTVECKLINGSSALTERNATIV.

GENERAL ELECTRIC INFORMATION SYSTEM

FÖRSLAG PÅ EUROPA-ORGANISATION MED BETONING PÅ ANSVARSFÖRDELNING OCH RAPPORTERINGSVÄGAR FÖR DET SKANDINAVISKA BOLAGET.

AB JACOBSON & WIDMARK

PÅ UPPDRAG AV NY FÖRETAGSLEDNING GENOMFÖRD NULÄGESANALYS, UTARBETANDE AV NY KONCERNSTRATEGI SAMT MEDVERKAN I FÖRÄNDRINGSPROCESSEN.

PROJEKTLEDNING AV ORGANISATIONSUTREDNING FÖR J&W'S HUVUDVERKSAMHET, BYGG & ANLÄGGNING.

INTRUM JUSTITIA

PROJEKTLEDARE FÖR UPPHANDLING AV UTDATA OCH E-TJÄNSTER FÖR SKANDINAVIEN FRÅN RFI TILL AVTAL. PROCESSÖVERSYN AV FÖRSÄLJNING AV STANDARDPRODUKTER FÖR ATT MÖJLIGGÖRA PRODUKTION I EGEN REGI. FÖRSTUDIE AV FAKTURA OCH PRODUKTIONSUPPFÖLJNING.

KANEBIZ

UPPSTART AV B2B-BOLAG. STÖTTNING AV FÖRETAGSLEDNING, ADJUNGERAD I STYRELSEN, LEDNING AV STRATEGIÖVNINGAR MED PERSONAL OCH FÖRHANDLINGSSTÖD VID UPPBYGGNAD AV MARKNADSFÖRING VIA PARTNERS. FÖRVÄRV AV BOLAG OCH FÖRHANDLING MED INVESTERARE.

NOKIA DATA AB

MARKNADSUTREDNING FÖR MINIDATORER. FRAMTAGANDE AV MARKNADSÖVERSIKT ÖVER DE VIKTIGASTE KONKURRENTERNA INOM SEGMENTET, MARKNADENS KRAV PÅ SYSTEM OCH LEVERANTÖRER SAMT BESLUTSKRITERIER VID INVESTERINGAR. MED DETTA SOM UNDERLAG LÄMNANDES EN REKOMMENDATION HUR NOKIA DATA SKULLE POSITIONERA SIG.

NORDEA IT

ANSVARIG FÖR INFORMATIONS- OCH ERFARENHETSUTBYTE AV KONFIDENTIELL KARAKTÄR MELLAN NORDEA-KONCERNEN OCH ANDRA STORA FÖRETAGS KONCERNLEDNINGAR OCH NYCKELPERSONER.

POSTEN OUTSOURCING

PROJEKTERING AV POSTENS ELEKTRONISKA BREVTJÄNSTER BLAND ANNAT GENOM SAMARBETE MED STREAMSERVE. MÅLET VAR ATT SKAPA EN NY KOMMUNIKATIONSPLATTFORM FÖR ÖKAD FUNKTIONALITET OCH MINSKADE IGÅNGSÄTTNINGSTIDER.

RENT A PLANT AB

TOTAL STRUKTURELL GENOMGÅNG AV VERKSAMHETEN, NULÄGESANALYS OCH FRAMTAGANDE AV AFFÄRSPLAN. MEDLEM I STYRGRUPP FÖR GENOMFÖRANDE AV AFFÄRSPLANEN. SEDERMERA STYRELSELEDAMOT OCH DELAKTIG I FÖRSÄLJNING AV BOLAGET.

REQS SYSTEM AB

FRAMTAGANDE AV AFFÄRSPLAN OCH SAMMANHÅLLANDE VID UPPSTART OCH BOLAGISERING. INHYRD SOM OPERATIV CHEF (VD).

SERDEL KREDITTJÄNSTER AB

FÖRSTUDIE FÖR EFFEKTIVISERING AV UTDATA PRODUKTION. GRANSKNING AV LEVERANTÖRSAVTAL OCH SLA, GENOMLYSNING AV INFORMATIONSFLÖDEN, PORTOOPTIMERING, GENERATIONSSKIFTE (FRÅN SV/V UTSKRIFT TILL 4-FÄRG OCH E-TJÄNSTER. UPPSKATTNING OCH PRIORITERING AV BESPARINGSPOTENTIALER.

SÖDERTÄLJE KOMMUN

UPPDRAGSANSVARIG FÖR FRAMTAGANDE AV LÅNGSIKTIG PLAN FÖR KOMMUNENS UTVECKLINGSBEHOV AV IT-STÖD, BASERAT PÅ VERKSAMHETENS INFORMATIONSBEHOV OCH DESS SAMBAND. PROJEKTET INITIERADES FÖR ATT SÄKERSTÄLLA IT-UTVECKLINGEN. TONVIKTEN I PROJEKTARBETET LADES PÅ ATT SKAPA EN IT-POLICY, IT-ORGANISATION OCH PRIORITERAD PROJEKTKATALOG FÖR UTVECKLING.

TEKNOPLAN

FRAMTAGANDE AV AFFÄRSPLAN. STÖD I LEDNINGSFRÅGOR OCH REKRYTERING AV VD OCH EL-KONSULTER. MENTORSKAP TILL VD. STYRELSEARBETE. SEDAN MAJ 2011 INHYRD SOM VD.

UPPLANDS VÄSBY KOMMUN

GENOMGÅNG AV KOMMUNENS IT-VERKSAMHET AVSEENDE ORGANISATION, LÖNSAMHET OCH SERVICENIVÅ. EFTER FRAMLAGD PLAN FÖR FÖRÄNDRING MEDVERKANDE I REKRYTERING AV PERSONAL TILL CHEFSBEFATTNINGAR.

UTBILDNING

GENOMFÖRANDE AV ETT FLERTAL KURSER INOM CHEFSUTVECKLING, LEDARSKAP, MARKNADSPLANERING, FÖRSÄLJNINGSTEKNIK, PROJEKTLEDNING SAMT KUNDSERVICE. EXEMPEL PÅ FÖRETAG, AGA, IBM, J&W, PERIDOT, POSTGIROT, SWEDA, TELIA OCH DISPLAY IT.

Professionell bakgrund

2009-11 –	Trigon Management	Konsult, styrelseordförande, ägare
2007-06 – 2008-11	21 Grams	VVD, Försäljningsdirektör
2003-06 – 2005-03	Displayit AB (Publ.)	VD
2003-03 – 2003-06	SIE Skandinaviska Industrielektronik AB	VD. Inapperterat i Displayit AB (Publ.) from 2003-06
1993 –	Riks Invest International AB	VD (eget bolag inom investeringar och konsulting)
1993 –	Trigon Management AB	Styrelseordförande
1993 – 2000	Briana Partners AB	VD
1988 – 1993	Trigon Management AB	VD
	Fr o m 1990 AO-chef inom J&W (Publ.)	Affärsområdeschef i koncernledningen
1981 – 1988	IBM Svenska AB	Olika typer av befattningar inom marknadsavdelningen, senast försäljningschef med globalt ansvar för en grupp stora internationella industriföretag

Utbildningar & kurser

Stockholms Universitet

Ekonom 120 poäng, inriktning Kostnads/Intäktsanalys

Löpande utbildning i såväl Sverige som utomlands inom:

- o ledarskap
- o IT
- o strategier
- o för säljning och marknadsföring
- o börsregler / bolagskod
- o mediaträning
- o certifierad styrelseledamot